

WIR SUCHEN DICH!

SALES MANAGER, auch remote (m/w/d)

DAS WIRD DEIN JOB:

- **Leadgenerierung & Prospecting:** Du recherchierst potenzielle Kunden, baust eine konstante Outbound-Pipeline auf und nutzt Dein Netzwerk und Events, um neue Kontakte zu erschließen.
- **Outreach & Engagement:** Du kontaktierst Leads per Telefon, LinkedIn, E-Mail, Vor-Ort-Besuche und Veranstaltungen. Gleichzeitig managst Du Inbound-Leads.
- **Qualifizierung & Closing:** Du führst Discovery Calls und Demos, erstellst überzeugende Angebote und verhandelst bis zum Abschluss.
- **Prozessoptimierung:** Du verbesserst kontinuierlich unsere Sales-Prozesse – Pitch Decks, Call Scripts und CRM-Workflows.
- **Cross-funktionale Zusammenarbeit:** Du arbeitest eng mit Customer Success, Produkt, Marketing und der Geschäftsführung zusammen, um Deine Kunden nachhaltig zu begeistern und Markt-Insights direkt in die Produktentwicklung einfließen zu lassen.

DAMIT PASST DU ZU UNS:

- **Relevante Sales-Erfahrung:** 2+ Jahre Erfahrung im MarTech Sales in einer quota-tragenden Rolle. Du weißt, was es braucht, um Deals zu closen.
- **Ergebnisorientierung:** Du lieferst konstant ab, packst an, wo nötig, und lässt Dich von Rückschlägen nicht entmutigen. Jedes Nein bringt Dich näher an das nächste Ja.
- **Owner Mindset:** Du arbeitest eigenverantwortlich, triffst Entscheidungen und wartest nicht auf Anweisungen. Du siehst Herausforderungen als Chance und treibst Dinge proaktiv voran.
- **Du kannst gut mit Menschen:** Du kannst zuhören, Situationen lesen und findest immer den richtigen Ton – ob im Vertrieb oder im spontanen Gespräch. C2 Deutschkenntnisse essentiell.
- **Customer First:** Du verstehst, dass unsere Kunden immer zuerst kommen. Nur wenn es unseren Kunden gut geht, geht es uns gut. Du verkaufst nicht um jeden Preis, sondern baust nachhaltige Beziehungen auf, die echten Mehrwert schaffen.

WARUM DU ZU CAPANEO SOLLTEST:

- **Deine Performance bestimmt Dein Gehalt:** Nichts macht unsere Geschäftsführung glücklicher, als dicke Provisionschecks nach einem Closing auszustellen. Du feierst jeden Deal, denn Deine Commission ist ungedeckt.
- **Attraktive Benefits:** arbeitgeberfinanzierte bAV, vermögenswirksame Leistungen, Jobfahrrad, vergünstigte Sport-Mitgliedschaft, Gruppenunfallversicherung (berufliche & private Absicherung), 30 Tage Urlaub und Sonderurlaubstage, flexible Arbeitszeit
- **Rückenwind:** Arbeite mit einem ambitionierten und energetischen Team in unserem Office in Leinfelden-Echterdingen (Stuttgart). Remote möglich: Wir bevorzugen Kandidaten vor Ort, aber offen für starke Kandidaten, die remote aus Deutschland arbeiten möchten.

INTERESSIERT?

Wir freuen uns auf Deine aussagefähige Bewerbung mit Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung. Bitte schicke Deine Unterlagen an sylvia.tuercke@capaneo.de – Rückfragen gerne auch telefonisch unter 0711-953584-431.

www.capaneo.de

Du willst nicht nur mitarbeiten, sondern etwas bewegen? Willkommen bei Capaneo.

Bei Capaneo machen wir Daten für Unternehmen wirklich wertvoll. Wir helfen unseren Kunden, ihre Daten besser zu verstehen, intelligenter zu nutzen und mit KI in konkrete Wirkung zu übersetzen — in Marketing und Vertrieb. Dass das funktioniert, zeigen erfolgreiche Projekte mit Unternehmen wie Mitsubishi, VfB Stuttgart, La Biosthétique, alltours u.v.m.

Was uns ausmacht, ist die Mischung aus Substanz und Zukunft: jahrzehntelange Datenerfahrung, moderne Technologie und der Anspruch, aus komplexen Informationen klare Mehrwerte zu schaffen. Mit unserer Data Intelligence Plattform **udo** bauen wir die Brücke zwischen geschützter Datenbasis und produktiver KI-Nutzung. Wer Lust auf Relevanz, Tempo und sichtbaren Impact hat, ist bei Capaneo richtig.

Wenn Du Lust auf ein Umfeld hast, in dem aus Ideen Lösungen werden, dann sollten wir uns kennenlernen.

CAPANEO
CAPACITY • INNOVATION • IMPACT